



Corso online in diretta

STRATEGIE DI OFFERTA PER LA PARTECIPAZIONE A GARE D'APPALTO

**Analisi economica, tecnica
e creazione di offerte competitive
per i servizi**

Giovedì 12 giugno 2025, ore 9.30-11.30 / 1[^] unità didattica

Martedì 17 giugno 2025, ore 9.30-11.30 / 2[^] unità didattica



Presentazione del convegno

Iscriviti oggi stesso e scopri come trasformare la tua partecipazione alle gare d'appalto in un successo!

Il corso fornisce a imprese e professionisti le competenze strategiche indispensabili per aumentare le chance di aggiudicazione delle gare d'appalto, realizzando offerte competitive e prevenendo il rischio di perdite economiche nella fase esecutiva.

Scopri come creare offerte tecniche ed economiche competitive, rispettando i vincoli normativi e massimizzando le possibilità di aggiudicazione.

Attraverso le apposite funzionalità della piattaforma sarà possibile porre domande e quesiti al docente.

DOCENTI

GIULIO DELFINO

Esperto riconosciuto nel settore degli appalti pubblici, con una solida formazione accademica in Giurisprudenza conseguita presso l'Università degli Studi di Genova. Ha maturato un'esperienza pluriennale nella gestione di procedure di gara pubbliche, occupandosi sia della documentazione amministrativa che della progettazione tecnica. In qualità di fondatore e amministratore unico di Progetto Appalti srl, fornisce assistenza e supporto sia alle imprese che alle stazioni appaltanti, coordinando la redazione dei progetti tecnici e la preparazione della documentazione amministrativa di gara.

ALESSANDRO ORLANDINI

Professionista specializzato nella progettazione tecnica e nel dimensionamento degli appalti. Laureato in Ingegneria Meccanica presso l'Università degli Studi di Parma, è iscritto all'Ordine degli Ingegneri Industriali di La Spezia. All'interno di Progetto Appalti srl, coordina e supervisiona il gruppo di lavoro, presiedendo la progettazione tecnica e il dimensionamento degli appalti, oltre ad assistere i clienti nella preparazione dell'offerta economica.



OBIETTIVI DEL CORSO

- Approfondire le **tecniche di redazione della documentazione di gara**, con un focus sul rispetto dei limiti di pagine e sulla costruzione di relazioni tecniche efficaci.
- Effettuare un'**analisi economica preliminare**, considerando i costi del personale, la sicurezza, i macchinari, le attrezzature e l'utile d'impresa.
- Pianificare un **dimensionamento efficiente del servizio**.
- Sviluppare una strategia per la **scelta del ribasso da offrire**, massimizzando il rapporto qualità-prezzo e ottimizzando l'offerta economica.



PERCHÉ PARTECIPARE?

- Apprenderai da esperti del settore con una lunga esperienza nella consulenza e nella formazione in ambito di appalti pubblici.
- Riceverai strumenti pratici e strategie testate per affrontare con successo le gare d'appalto.
- Migliorerai la tua competitività e quella della tua azienda, aumentando le possibilità di successo nelle aggiudicazioni.



MODALITÀ DI ACCESSO AL CORSO ON LINE

L'accesso potrà essere effettuato tramite PC, TABLET o SMARTPHONE; non occorrono né webcam né microfono.



DESTINATARI

- Imprese interessate a partecipare a gare d'appalto di servizi.
- Manager e professionisti che desiderano migliorare le proprie competenze nella redazione di offerte tecniche ed economiche.
- Consulenti e tecnici del settore appalti pubblici.

Struttura del corso

Il corso si articola in 2 unità didattiche della durata singola di 2 ore

1^ UNITÀ DIDATTICA

TECNICHE DI APPROCCIO ALLA DOCUMENTAZIONE DI GARA, IMPOSTAZIONE DELLA RELAZIONE TECNICA E ANALISI ECONOMICA PRELIMINARE

Giovedì 12 giugno 2025, ore 9.30-11.30

Docenti: Giulio Delfino e Alessandro Orlandini

- Tecniche di approccio alla documentazione di gara.
- Impostazione della relazione tecnica e rispetto dei limiti di pagine.
- Analisi economica preliminare del servizio.

2^ UNITÀ DIDATTICA

DIMENSIONAMENTO DEL SERVIZIO, PIANO DI LAVORO, DETERMINAZIONE DEI COSTI D'APPALTO E STRATEGIA DI OFFERTA ECONOMICA

Martedì 17 giugno 2025, ore 9.30-11.30

Docenti: Alessandro Orlandini

- Dimensionamento del servizio in termini di personale e monte ore.
- Piano di lavoro comprendente la distribuzione del lavoro tra le diverse sedi ed attività.
- Determinazione dei costi d'appalto in termini di: costo del personale, sicurezza, macchinari, attrezzature, forniture, spese generali ed utile d'impresa.
- Scelta del ribasso da offrire e predisposizione dell'offerta economica.

Quota

di partecipazione

€ 150,00 + IVA

La quota include: accesso alla diretta del corso, materiale didattico, attestato di partecipazione, accesso gratuito per 30 giorni al servizio internet "www.appaltiecontratti.it" e possibilità di rivedere la registrazione del corso per 30 giorni.

L'accesso potrà essere effettuato tramite PC, TABLET o SMARTPHONE; non occorrono né webcam né microfono.

Per qualsiasi necessità,
contatta il Servizio Clienti Maggioli Editore
all'indirizzo mail formazione@maggioli.it



Servizio Clienti

tel. 0541 628200 - formazione@maggioli.it
www.maggiolieditore.it

MKTG2504009

APRILE 2025